

科曼医疗 22 届营销精英招聘简章

200+offer , 20-30 万年薪等你来拿

【公司介绍】

深圳市科曼医疗设备有限公司是一家集研发、生产、销售为一体的高新技术企业，成立于 2002 年。科曼作为全球知名的医疗设备制造商，秉承“一切以终端用户为中心”的理念，致力于为医院打造“专科专用”思想引领下的全球最丰富的监护产品线、世界第一的 NICU 综合解决方案、世界一流的手术室/ICU 综合解决方案。十九年的砥砺前行，产品创新荣获多项世界第一。目前，科曼有 2200 多名员工，在中国拥有 26 家分公司和办事处，国外拥有 6 家国际分公司；在全球超过 190 多个国家和地区 50000 家医疗机构和社会服务保障机构，提供优质的产品和服务，近三年以超过 80% 的增速飞速发展。

【部分荣誉】

- ❖ 公司被认定为“深圳市双软企业”；
- ❖ 全球首款新生儿专用监护仪“C60”上市；
- ❖ 荣获深圳市创新大奖赛“优秀企业奖”，被授予《高新技术企业证书》；
- ❖ NV8 无创呼吸机上市，填补了新生儿无创呼吸领域的空白；
- ❖ 荣获“广东省知识产权保护重点企业”称号；
- ❖ 获得“国家知识产权优势企业”；
- ❖ 获得“中国民族优秀品牌奖”；
- ❖ 近三年公司营业额以超过 80% 的增速飞速发展。

【岗位详情】

- 1.负责医院科室的日常拜访，陌拜主任和医生，了解需求；
- 2.联合经销商，跟进整个销售流程，确保产品销售进院；
- 3.配合团队，利用行业展会和科室会议等方式提高产品知名度、增加客户黏度。

任职要求：

- 1.重本及以上学历，专业不限，接受 22 届应届生；
- 2.男女不限，形象气质佳，沟通表达流利；
- 3.对销售有强烈意向，有较强的上进心、学习能力和吃苦能力；

特别注意：

- 1.如果您是性格外向，善于与人沟通，乐于接受挑战，不满足现状，您可以投递此岗位；
- 2.薪资：年薪 20W—30W+。（基本月薪+月度业绩奖金+年度绩效奖金+补贴）；
- 3.工作地点：全国皆招。

【你将获得】

1.完善的培训机制及成熟的晋升通道

- 1) 入职培训：2-3 个月的脱产带薪培训，产品知识、销售技巧、商务能力等综合素养培训；
- 2) 在职培训：一对一带教、分公司内部分享、百强销售精英集训、管理干部集训。
- 3) 职位发展通道：区域销售经理--产品线销售总监--省区销售总监。

2.近水楼台的医疗行业资源

- 1) 拓展医疗行业人脉资源；
- 2) 参与国内大型医疗展会；
- 3) 更加便捷与完善的医疗服务。

3.与同年龄段的销售精英共事，并有机会赢得公司百万级豪车奖励

4.获得高品质的生活，拥有挑战百万年薪的可能



【简历投递方式】

QQ 交流群：479507534



网申二维码



微信公众号

【Q&A】

Q：投递简历时，邮箱无法投递怎么办？

A：我们有营销精英 QQ 交流群，届时可在管理员 HR 中选择其一私聊。

Q：面试的形式？面试地点如何选择？

A：面试形式以线上为主，届时 HR 会提前通过短信和邮件的形式与候选人取得联系，请您
仔细关注。

Q：如何查询自己的面试状态

A：面试结果将于一周内反馈。

点 击 链 接 ： 了 解 更 多 岗 位 信 息 ！

<https://mp.weixin.qq.com/s/H4L2YQIv-bkEblhMCKA8Mw> ,